

> ebase Pressemitteilung

16. November 2017

Robo Advisor fintego öffnet sich für Firmenkunden – neue Perspektiven für die Kapitalanlage in der Niedrigzinsphase

Digitale Vermögensverwaltung nun auch für Firmenkunden – Interessante Perspektive in der Niedrigzinsphase – Fünf Portfolio-Strategien mit Top-Bewertung

Aschheim, 16. November 2017: Das Robo-Advisor-Angebot fintego der European Bank for Financial Services GmbH (kurz: ebase®) steht nun auch Unternehmen für die Anlage von Betriebsvermögen zur Verfügung. Damit können Firmen das mit einer Top-Platzierung als einer der Testsieger im umfangreichen Test des EXtra-Magazins ausgezeichnete Angebot nutzen, um ihre Kapitalanlage neu aufzustellen. „In der seit langem andauernden Niedrigzinsphase stehen viele Unternehmen vor der Herausforderung, ihre bisherige Kapitalanlagestrategie überdenken zu müssen und sind auf der Suche nach sinnvollen Alternativen“, sagt Rudolf Geyer, Sprecher der Geschäftsführung der ebase.

Eine attraktive Rendite oder zumindest der reale Werterhalt des Firmenkapitals sind wesentlich, um die zukünftige Unternehmensentwicklung und speziell auch Innovationen finanzieren zu können. Die Verzinsung der in der Vergangenheit häufig genutzten Spar-, Tagesgeld- oder Festgeldanlagen sind dafür jedoch aktuell nicht ausreichend. Im Gegenteil: seit Einführung des Negativzinses für Geschäftsbanken bei der Europäischen Zentralbank geben einige Banken diese Belastung teilweise an ihre Kunden weiter. Aus diesem Grund halten Unternehmer verstärkt Ausschau nach alternativen Anlageformen. „Da sich unser Robo-Advisor-Angebot seit einigen Jahren bereits mit einem guten Track Record bewährt hat, verzeichnen wir eine zunehmende Nachfrage von Firmenkunden. Darauf haben wir reagiert und bieten fintego jetzt auch speziell für diese Zielgruppe an“, so Franz Linner, Leiter Finanzportfolioverwaltung der ebase. Damit können nun auch Firmen das Robo-Advisor-Angebot zur Anlage ihres Betriebsvermögens nutzen und ihre Kapitalanlage im Niedrigzinsumfeld neu aufstellen. „Erste Unternehmen haben diese Gelegenheit bereits ergriffen“, betont Geyer.

In einem ersten Schritt wird die Geeignetheitsprüfung für Firmenkunden mit einem eigenen Formular und optional auch mit Unterstützung des fintego-Teams durchgeführt. Hier werden die Anforderungen des jeweiligen Unternehmens an die Anlagecharakteristik und -strategie aufgenommen und eine oder mehrere der fünf bei fintego zur Verfügung stehenden auf ETFs basierenden Anlagestrategien vorgeschlagen. „Die Nachfrage aus dem Markt zeigt uns, dass es speziell bei kleineren und mittleren Unternehmen Interesse an vermögensverwaltenden Robo-Advisor-Angeboten gibt“, sagt Rudolf Geyer. Einerseits da dies, beispielsweise im Vergleich zu Direktanlagen in Aktien und Anleihen, mit einer zeitlichen Entlastung verbunden ist, weil durch die standardisierte Vermögensverwaltung bei fintego der Anleger sich nicht selbst die Zeit für die Analyse der Finanzmärkte und die

> ebase Pressemitteilung

16. November 2017

Asset Allocation nehmen muss. Andererseits profitieren Unternehmen von den niedrigen Kosten und der langjährigen Erfahrung von fintego – fintego ist einer der wenigen Robo Advisor mit einem mehrjährigen Track Record.

Darüber hinaus steht den Unternehmen die gesamte Bankinfrastruktur von ebase zur Verfügung. Bei Bedarf können Kunden zudem jederzeit über unterschiedliche Kanäle auf ihr Depot zugreifen. Dafür werden neben einer Webseite für besonders digital-affine Kunden auch Apps sowohl für iOS als auch Android angeboten. Ergänzend werden verschiedene Servicethemen leicht verständlich auf dem fintego YouTube-Kanal vorgestellt. Zusätzlich haben die Kunden die Möglichkeit, Fragen im Zusammenhang mit fintego in einem persönlichen Gespräch klären zu können. „Auch wenn bei einem Robo Advisor Automatisierung und Digitalisierung eine große Rolle spielen, ist es uns wichtig, dem Kunden auch persönlich schnell und gut helfen zu können“, führt Linner aus. Zudem können spezifische Anforderungen der Firmenkunden bedient werden. Unter anderem besteht die Möglichkeit, bei Bedarf unterschiedliche Reportings bereitzustellen.

Über ebase

Die European Bank for Financial Services GmbH (ebase®) ist ein Unternehmen der comdirect-Gruppe. Als Vollbank bietet ebase neben umfassenden Dienstleistungen im Depotgeschäft u.a. auch die Finanzportfolioverwaltung sowie das Einlagengeschäft an. Als eine der führenden B2B-Direktbanken verwaltet ebase ein Kundenvermögen von rund 32 Mrd. Euro in Deutschland. Finanzvertriebe, Versicherungen, Banken, Vermögensverwalter und andere Unternehmen nutzen für ihre Kunden die mandantenfähigen Lösungen von ebase für die Depot-/und Kontoführung.

Hinweis für die Redaktionen:

Alle Pressemitteilungen finden Sie auf unserer Homepage unter <http://www.ebase.com/presse>.

Sofern Sie keine Informationen mehr erhalten möchten, teilen Sie uns dies bitte unter presse@ebase.com mit.

Ansprechpartner für diese Pressemitteilung:

European Bank for Financial Services GmbH (ebase ®),
Bahnhofstraße 20, 85609 Aschheim

Dr. Matthias Krautbauer, Telefon +49 (0) 89 454 60 220, E-Mail presse@ebase.com

GFD Finanzkommunikation

Joachim Althof, Telefon +49 (0) 89 2189 7087, E-Mail: althof@gfd-finanzkommunikation.de